

• CODIPRO ENGAGE •

Technico-Commercial Export (H/F)

CODIPRO
WILTZ, LUXEMBOURG

Tel: +352 81 92 81-286
Email: fannet@codipro.net



Nous recherchons un Technico-Commercial Export dynamique et expérimenté pour rejoindre notre équipe. Ce rôle exige une expertise technique dans le secteur du levage et la maîtrise de plusieurs langues.

Responsabilités:

- Développer les ventes et atteindre les objectifs annuels (chiffres et promotions) sur sa zone de responsabilité.
- Identifier et prospecter de nouvelles opportunités d'affaires.
- Fournir des conseils techniques et commerciaux aux clients.
- Négocier des contrats et gérer les transactions commerciales.
- Assurer le suivi des projets et la satisfaction client.
- Participer à des salons professionnels et des présentations commerciales.
- Collaborer étroitement avec les équipes techniques et commerciales.

Qualifications:

- Formation technique initiale requise.
- Expérience significative dans un poste similaire, idéalement dans le secteur du levage.
- Maîtrise de plusieurs langues.
- Excellentes compétences en communication, techniques de vente et en négociation.
- Capacité à travailler de manière autonome et en équipe.
- Disponibilité pour voyager fréquemment.
- Formation technique ou commerciale pertinente.

Nous offrons :

- Un environnement de travail international et dynamique.
- Des opportunités de développement professionnel.
- Un package salarial attractif, incluant un bonus basé sur la performance.
- Des outils de travail modernes et une formation continue.

Type de contrat :

CDI - Temps plein